

Jobs mit Perspektive



Key Account Manager/Sales (m/w/d)

 Vollzeit

 Gersfeld (Rhön)

 zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Du passt zu uns, weil...

- du ein abgeschlossenes technisches oder kaufmännisches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung absolviert hast
- du bereits idealerweise Erfahrung im Vertrieb von Automotive-, Medizin- und Defensekomponenten hast
- dich Kommunikation, Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick auszeichnen
- du über gute EDV-Kenntnisse und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift verfügst

Zu deinen Aufgaben gehören...

- die Betreuung von Key-Accounts und Neukunden
- die Erstellung und Ausarbeitung von Angeboten
- die Angebots- und Vertragsverhandlung sowie Jahrespreisverhandlung
- die Teilnahme an Messen und Außenterminen
- Wettbewerbsanalysen und Marktbeobachtungen
- die Erstellung von Kundenstrategien in Zusammenarbeit mit der Vertriebsleitung

Du entscheidest dich für uns, weil...

- wir deine betriebliche Altersvorsorge bezuschussen
- du Weiterbildungsangebote wahrnehmen willst
- dir ein unbefristeter Arbeitsvertrag wichtig ist
- 30 Urlaubstage deinen Erwartungen entsprechen
- du auf Sonderzahlungen nicht verzichten möchtest
- Fahrrad-Leasing dir dein Wunsch-Bike ermöglicht
- Präsente zu besonderen Anlässen für dich Wertschätzung bedeuten
- ein moderner Arbeitsplatz die Vereinbarkeit von Familie und Beruf ermöglicht

**Noch mehr Jobs
in Aussicht**



Die Gersfelder Metallwaren GmbH ist einer der führenden Hersteller von Montage- und Schweißbaugruppen, Draht- und Rohrbiegeteilen sowie Drehteilen in Deutschland. Mit Sitz in der aussichtsreichen Rhön.

Informationen über die Verarbeitung Ihrer personenbezogenen Daten im Zusammenhang mit der Bewerbung finden Sie auf unserer Website unter www.gersfelder-metallwaren.de/unternehmen/jobs.

Deine Bewerbungsunterlagen sendest du an:
Gersfelder Metallwaren GmbH
Personalabteilung / Manuela Baumbach
Am Pfort 14
36129 Gersfeld (Rhön)
personal@gersfelder-metallwaren.de